

COOPERACION

MONDRAGON

Marzo 1.962

Boletín n.º 19

Cooperativistas de Cara y Espalda

No es tan fácil como pudiera parecer a primera vista ser consecuentes con los principios sociales hasta sus últimas consecuencias. Si una vez escogido el camino nos viéramos precisados a seguir la ruta sin moderar la velocidad, como en las autovías, en el campo social todos saldríamos ganando.

La COOPERACION, como sistema económico-social, estructura la **producción y el consumo** con criterios concordados y su eficacia para la instauración de un nuevo orden social humano requiere por nuestra parte la fidelidad a los mismos principios en cuanto somos productores o consumidores.

El cooperativista, en su faceta de consumidor o administrador de unos recursos que le ha proporcionado su trabajo, no puede hacer lo que se le antoja como si en ese campo no tuvieran nada que ver sus principios cooperativistas.

NO COMA QUIEN NO TRABAJE

Esta es una expresión dura, pero entraña un principio muy digno de tenerse en cuenta en un mundo en el que la naturaleza de por sí da poco o nada en condiciones directas de satisfacer muchas necesidades humanas. Porque Dios nos ha dado la naturaleza en común y ella es la fuente de donde el trabajo humano extrae los bienes adecuados a las apetencias humanas, habrá situaciones de emergencia en las que los necesitados podrán apelar a la asistencia ajena para la cobertura de sus necesidades, aun cuando las padecieren por incuria propia.

Pero lo normal y correcto es que cada uno provea a sus necesidades a tenor de su contribución al variado proceso de transformación de la naturaleza, es decir, que cada uno se permita un nivel de consumo en correlación con su aportación a la producción. Es lo mismo que decir en otros términos «no coma quien no trabaja».

Se comprende que apasionen a la gente los problemas de cuánto debe ganar cada uno, cuánto se debe pagar por cada servicio o prestación. Si se pudiera proceder a resolver estas cuestiones con **sentido común**, la solución no sería difícil de hallar: todo sería cuestión de fijar unas escalas, que en última instancia no debieran ser inamovibles a tenor de una oferta y de una demanda, como ocurre con los precios de los artículos que se presentan a un mercado: se sobreentiende salvadas las exigencias vitales mínimas para todos. Pero lo que el **sentido común** había de resolver con relativa facilidad

se hace difícil **por el lastre de intereses** con que cada parte y sobre todo los que tienen «la sartén por el mango», intervienen en estas cuestiones.

¿Existe una inquietud o un estado de conciencia análogo en las cuestiones referentes al consumo? ¿Se suele pensar en la necesidad de admitir un principio de equidad o solidaridad en cuanto se trata de emplear cada uno «sus» recursos? Realmente cada uno de los que rebasan el nivel de su contribución o la contribución media a la producción en el consumo, ¿suele tener problemas de conciencia propios de quien se atribuye a sí mismo lo que no le corresponde aun cuando se trate de recursos que están en las propias manos?

SERVIDUMBRE COMODA

En una sociedad, como la nuestra, en la que existen niveles de consumo tan desproporcionados y distanciados del nivel de contribución de cada uno a la promoción variada de bienes, subsiste un **estado de servidumbre** aun cuando nuestros ojos no fueran capaces de descubrir sus víctimas.

Cuando unos consumen y disfrutan por encima de lo que han abortado con su esfuerzo y sacrificio, tiene que haber otros que no pueden disponer de lo suyo, al menos que aquellos no sean ciudadanos afortunados que han descubierto algún maná milagroso que les ha caído del cielo.

Podemos concluir que los hombres o grupos sociales que se permiten hoy un tren de vida superior al propiamente debiera corresponder a su sacrificio y trabajo son hombres y grupos que mantienen un estado de injusticia y de servidumbre similar para los efectos al de la esclavitud, sin el inconveniente de tener que intervenir siempre ellos directamente en el gobierno y administración de los que tienen que trabajar para su provecho.

Hoy es preciso que mediante la **solidarización en el consumo** contribuyamos todos a eliminar todo vestigio de servidumbre en nuestra sociedad.

COMPLICIDADES DENUNCIABLES

No vayamos a pensar que solamente el señor que ha gastado o malgastado cientos de miles de pesetas en comodidades y lujos o el que solamente vive para disfrutar y recrearse tomando de pretexto al trabajo, es el que está incurso en la precedente categoría de los que necesitan mantener una servidumbre.

Cada uno de nosotros, por modestos que sean nuestros recursos, envilecemos al trabajo cuando empleamos su fruto sin consideraciones al **orden de necesidades**. Podrá ser muy meritorio el trabajar, pero cuando el trabajo se transforma luego en excesos o humo, no se puede decir que quien tal hace lo ha tratado como se merece.

Las únicas necesidades que deben cubrirse mediante el trabajo no son las de subsistencia humana. En nuestro concepto hay que ganar lo suficiente para cubrir las necesidades vitales y poder ahorrar una parte. Esta es la doctrina social cristiana. Mientras los que trabajan **no ahorren** una parte para poder luego destinarlo a **la inversión**, es decir a la compra o adquisición del utillaje, herramental, etc..., estamos en un círculo sin salida. Los poseedores de las herramientas seguirán «alquilando» hombres.

Los hombres que no quieren sonar esta **servidumbre laboral**, no tienen otra solución que hacerse capaces de disponer ellos mismos los elementos de

trabajo. Y para ésto hay que **ahorrar**, y hay **que invertir**. En nuestra proyección social cara a un orden social nuevo es tan vital el que los trabajadores dispongan de capitales y procedan a su inversión en sus empresas en el volumen que exige la necesidad de competir en el mercado.

Sin este ahorro y sin esta inversión ha de peligrar el pan de cada día del cooperativista.

Una lección de los Estados Unidos

El mensaje que hace unas semanas dirigió el Presidente Kennedy al Congreso pidiendo los poderes necesarios para negociar con los países del Mercado Común una reducción de aranceles, ha mostrado claramente al pueblo norteamericano el peligro que se le echa encima si decide no hacer nada para defender el futuro comercial de los Estados Unidos.

No cabe la menor duda de que, al estar adaptadas las estructuras a una economía particular, al producirse un cambio importante en la composición de los bloques económicos, se han de ver conmovidos, en mayor o menor grado, todos los ámbitos susceptibles de ser objeto de una competencia exterior. Unos aranceles bajos y con más razón si llegan a desaparecer (siendo estimulantes y beneficiosos para la economía en conjunto) han de producir bastante daño a ciertas industrias y empresas en particular.

Es significativo el hecho de que el Presidente Kennedy haya propuesto un generoso reajuste de prestaciones para los trabajadores que pierdan sus puestos como resultado de las rebajas arancelarias. Propone el estímulo necesario para alcanzar una mayor especialización y ayuda financiera para aquellos que deban cambiar de residencia debido al reajuste laboral.

No deja de causarnos cierta admiración el hecho de que, al plantear una política de reducción de aranceles, se esté pensando ya en Estados Unidos, además de buscar un camino que beneficie a la economía del país, en medidas para llegar a una mayor especialización y en ayudas financieras para la población obrera que se vea afectada por las consecuencias de esta nueva política. Esta postura demuestra un realismo y una clarividencia digna de elogios.

A nosotros también se nos está hablando últimamente con singular insistencia del Mercado Común y de las posibilidades que ofrece al conjunto de la economía española. Creemos que se han tocado, sobre todo, los aspectos que han de favorecer a España y, en cambio, se ha hablado muy poco de los graves problemas que se van a originar para una serie de actividades y, sobre todo, de empresas.

En efecto, si existen actividades que, como las extractivas, químicas, siderúrgicas, etc., van a encontrar grandes dificultades en la lucha con los colosos extranjeros más mecanizados y que disponen a menudo de un capital menos costoso, existen asimismo otras muchas actividades en las cuales los resultados que se alcancen dependerán mucho más de la forma en que se vayan preparando que de las perspectivas teóricas de su gremio en general.

Es preciso tener en cuenta que la lucha que se avecina, tanto en el terreno industrial como en el comercial va a ser descomunal, de una envergadura

dura que no encaja en los límites de nuestras apreciaciones. Según indicábamos en el boletín anterior, las probabilidades de éxito de cada empresa estarán en relación con el esfuerzo, tanto técnico como financiero, que se haya realizado para colocarlas en pie de igualdad con las industrias similares de otros países.

Se irá evolucionando hacia unidades de producción de mayor tamaño y a la desaparición de una parte importante de las industrias actualmente existentes. Es más que probable que, a pesar de ser la línea de fabricación de máquinas-herramientas una de las que más posibilidades teóricas ofrece a nuestros industriales, más de la mitad de los actuales fabricantes se verán desbordados y fuera de esta línea de producción a los pocos años de la liberalización total de nuestro comercio con el Mercado Común y muchos de ellos incluso antes de que se produzca esta circunstancia. En términos similares podríamos vaticinar sobre la suerte que espera a muchas industrias dedicadas a la cerrajería, fabricación de aparatos de uso doméstico, etc.

La economía está condenada al desarrollo y con ella las firmas que desean sobrevivir. Las empresas que aspiran a abrirse camino dentro del Mercado Común necesitan destacarse primeramente dentro del mercado nacional, ya que el primer episodio de la cruenta lucha ya iniciada se ha de librar en el interior de nuestras fronteras, donde el ritmo expansivo de unas factorías han de originar el cese de otras. Sesía ilusorio pensar que la existencia de una agrupación para paliar los efectos de la competencia entre las empresas de un gremio determinado vaya a facilitarles su camino con vistas a una integración europea. Creemos que, muy al contrario, tal existencia no hace más que atenuar y diferir en unos pocos años las dificultades que, posteriormente, han de aparecer con un carácter mucho más acuciante, de tal suerte que, al no haber aprovechado los años anteriores para modernizarse y progresar al tipo de sus posibilidades, se encontrarán, en muchos casos, con que va es imposible recuperar el tiempo perdido y, para algunas empresas, serán hasta irreparables las consecuencias de este tardío despertar.

Ha de transcurrir algún tiempo, posiblemente más de dos años, para cuando se determinen las condiciones de una asociación de España con el Mercado Común y empiecen a correr plazos señalados para el progresivo acercamiento de las economías respectivas. Es asimismo probable que pasen varios años (quizás 6 u 8) antes de que la competencia extranjera comience a originar serios trastornos a la industria nacional bien preparada. No obstante, es preciso tener en cuenta que los plazos que indicamos, así como los de 12 ó 15 años, resultan sumamente cortos para una evolución como la que requieren muchas de nuestras industrias. Por ello mismo, resulta imprescindible adquirir plena conciencia del carácter crucial de los años venideros y de su decisiva influencia sobre la futura fisonomía industrial de nuestra marca.

LA HORA EUROPEA

En estas fechas en que el tema del Mercado Común está tan de actualidad, es interesante conocer cuál es el cuadro y los objetivos de este movimiento de cooperación internacional.

La Europa de los Seis está «abierta», pero no a cualquiera ni en cuales-

quiera condiciones. Las condiciones que deberán satisfacer los «candidatos» a la adhesión y a la asociación fueron expuestas por el ponente de la Comisión política, señor Birkelbach. Su informe, que fija al mismo tiempo los límites de las concesiones de la «pequeña Europa», declara que todo país que desee adherirse al Mercado Común debe:

1.º Pertenecer geográficamente a Europa, pues de otra forma el carácter político de la Comunidad se debilitaría.

2.º Tener una economía que posea cierto grado de industrialización o sea susceptible de realizar rápidos progresos en este sentido.

3.º Ofrecer garantías políticas, particularmente en lo que respecta al carácter democrático de sus instituciones y de su unión a Occidente en el doble campo de la política extranjera y militar, lo que excluye a los países neutrales y no comprometidos.

4.º Aceptar el Tratado de Roma y sus decisiones de aplicación como un todo que no puede ser puesto en cuestión cada vez (para volver a empezar «a cero» las negociaciones), bajo reserva, se entiende, de adaptaciones posibles en determinados puntos.

5.º Adherirse, al mismo tiempo, a las Comunidades Europeas: Mercado Común, Euratom y CECA (Comunidad Europea del Carbón y del Acero), que constituyen un conjunto indisoluble.

6.º Aceptar los objetivos políticos de los Tratados (lo que ya ha hecho la Gran Bretaña) y también sus desarrollos ulteriores (alusión a una eventual «Unión de Estados Europeos»).

7.º Admitir el cuadro institucional existente, sin excluir el reforzamiento de su carácter comunitario.

CAJA LABORAL POPULAR - Sección Económica

Dime por qué no ahorras . . .

Ningún peatón circula por el centro de la carretera, fiando al azar que decida si ha de ser o no arrollado por un vehículo; como nadie deja abiertas puertas y ventanas, para que la casualidad custodie su hogar. Es que cuando se trata de preservarse a sí o a los propios intereses, sólo un irresponsable omitiría las más elementales medidas de seguridad. Del mismo modo, demuestra no estar en sus cabales quien, invitado a tomar precauciones, desoye los consejos, chanceándose de las advertencias. Porque, ¿cómo no considerar seriamente nuestra seguridad y la de nuestra familia?

Decíamos en otra ocasión, cómo el ahorro constituye el auto-seguro de nuestra vida económica. Efectivamente, proporcionará los medios para hacer frente a una necesidad imprevista. De aquí la sensación de optimismo y bienestar que da, al apartar ciertas zozobras y preocupaciones.

¿Cómo explicarnos, pues, que se relegue a segundo término acometer la solución de tan primordial problema? ¿Por qué no ahorran unos?, ¿cuándo comenzarán los otros? Sobre el tema hemos oído argumentos que recuerdan a las aves parlantes: sonidos articulados, a los que no ha precedido reflexión alguna. Veamos:

1. Argumento aleatorio: **«Cuando me toque el «gordo», o cobre un boleto de «catorce».**

¡Precisamente lo que estamos criticando!: confías al azar tu futuro bienestar. Convéncete, la mejor lotería es el ahorro: mediante él elaboras tu propio premio. Pero un premio para el que tú sólo juegas; llevas todas las series.

2. Desconfiado: **«Luego, cuando vas a sacar, todo son inconvenientes: que si vuelve mañana..., que si pasado...»**

Fundamental y absolutamente inexacto. Demuestra el más completo desconocimiento del funcionamiento del ahorro en CAJA LABORAL POPULAR. Basta la sola firma del titular, para que pueda retirar **en el acto** todo o parte del dinero depositado.

3. Despectivo: **«Para esta cantidad, no merece la pena».**

Razonamiento—por llamarlo de algún modo—tan necio, como lo sería no comenzar un gran edificio, alegando que la primera piedra nos parece muy pequeña.

4. Dilatorio: **«Mañana..., mañana...»**

Quedan aquí incluidos todos esos: «a ver si paso un día de éstos...», «tengo que abrir una libreta para los chicos...», etc.

Sólo con la intención, más o menos remota, no se ahorra. Aplazando su realización de un día para otro, y de éste para el siguiente, puede llegar el momento en que un mal incurable aqueje a nuestra economía particular.

El ahorro, como todo lo que algo vale, cuesta; y quizás lo que más cueste es empezar: luego, a medida que lo incrementamos, el mismo montoncito acumulado reclamará nuestra atención.

5. Egoísta: **«¿Para qué?... , para que lo disfruten otros...»**

No te vamos a oponer contravenciones altruistas, sino prácticas:

Si ha de ir a parar a tus propios hijos, no hay caso: ellos son «tú» mismo. De no ser así, has de considerar que:

a) El ahorro no es para no disponer nunca de los bienes; por el contrario, se ahorra para gastar, pero para gastar en una **verdadera necesidad**.

b) Uniendo a las 10 ptas. de hoy, las 5 de mañana, etc., tu dinero te proporcionará mejores servicios, y por tanto mayor utilidad, que si lo gastas fácilmente y por cualquier nadería.

c) Te ayudará a la formación de tu peculio, mediante los intereses capitalizados.

d) En tu caso particular, cooperativista, hará más rentable tu trabajo y tu aportación.

6. Fatalista: **«Igual me he de morir».**

Cierto; pero vivirás mejor y más tranquilo. No lo dudes.

7. Optimista: **«A partir del próximo aumento de salarios, ahorraré».**

NO; si no eres capaz de hacerlo ahora.

La mejora la acusarías, si acaso, en la primera percepción. Luego gastarás la totalidad, tal y como venías haciendo. Acostúmbrate desde hoy a guardar como uno, y, entonces sí, estarás después en condiciones de ahorrar un poquito y pico.

8. Pesimista: **«Me sobran huecos que tapar».**

Ese es de por sí todo un argumento para que te decidas a ahorrar cuanto antes. Reúne ese puñado de pesetas que se van en lo no preciso; con constancia y unos pocos céntimos cada día, amasarás el medio de atender a tus necesidades perentorias.

9. Real: «**Porque no quiero**».

A ti te doy la razón. Reconozcamos que, al menos, tienes el mérito de admitir la verdad sin paliativos.

Contra ésto, nada que argüir; más todavía: estamos de perfecto acuerdo:
NO AHORRAS PORQUE NO QUIERES

SECCION PROVISION

COMENTARIO

En las Libretas de Provisión se ha visto reflejado el resultado obtenido en el bienio 1959/1961 porque todas ellas, mediante la cuota de solidaridad, han contribuído a la creación del fondo de compensación.

En el conjunto de todas las cooperativas, este fondo ha ascendido a la cantidad de 1.718.600 pesetas. De él se han beneficiado 137 socios de Ulgor, 53 de Funcor, 20 de Arrasate y 1 de Caja Laboral; un total de 211 socios que han recibido la aportación de sus compañeros porque, por las condiciones familiares o enfermedades padecidas, se han visto en la necesidad de utilizar ampliamente las prestaciones del Servicio y han rebasado el gasto medio de la respectiva Cooperativa.

Del 30% de cuota de solidaridad, límite que se ha previsto en el Reglamento, en el bienio liquidado, los socios de Ulgor han tenido que contribuir con el 21,63 por 100, los de Funcor con el 19,21 por 100, los de Arrasate con el 22,81 por 100, y los de Caja Laboral con el 11,66 por 100. En conjunto, supone una media del 21,21 por 100.

Este porcentaje es inferior al máximo establecido, pero es lo suficientemente elevado para que nos haga recordar que se precisa de una mayor moderación en el gasto. Se han invertido 219.000 pesetas más de las previstas, y este exceso ha tenido la consiguiente repercusión en las respectivas cuotas de solidaridad porque, en lugar del 21,21 por 100 que ha dado para el grupo de cooperativas, no debía de haber superado el 19,74 por 100.

Todo esto nos dice que en el total de Libretas de Provisión habría 219.000 pesetas más de las que hubo al término del bienio; es decir, que cada socio hubiera tenido bastante dinero más que el que le quedó. Y es deber de conciencia vigilar individualmente el gasto, ya que todo lo que se invierte en exceso es una carga que se echa sobre el compañero para que éste la pague, y que aunque lo hace con agrado, desearía no rebasaran las previsiones porque así tendría más nutrida su Libreta.

Utilización del Servicio.—Dentro de unos días, juntamente con la nueva relación de médicos, se entregará una hoja de instrucciones sobre cómo deben usarse los volantes. Esperamos serán respetadas las normas que en ella se dan para el buen funcionamiento de nuestro sistema. No obstante, insistimos en algunos puntos sobre los que se observa cierta desidia que deseamos eliminar.

Tanto al médico como al practicante debe entregársele el volante cum-

plimentado, y no en blanco como algunos lo hacen, creemos que por comodidad. Es obligatorio anotar en él los datos que se piden para la identificación del socio.

No se debe ir al Especialista ni a la Clínica sin el correspondiente volante; pero han de tener en cuenta que para éstos no vale el volante de médico, sino que es uno especial que ha de solicitarse en la respectiva Cooperativa o en la Caja Laboral. Asimismo, para análisis y exploraciones complementarias (radioscopias y radiografías) existe un volante que es el que debe llevarse cuando proceda.

Reglamento.—El día 19 del corriente fué aprobado en Asamblea General por los asociados de Ulgor el Reglamento del Servicio de Provisión Social. En breve lo harán Funcor, Arrasate, Liga, Urssa, Lana y Ulma, con cuyo requisito comenzará la plena vigencia del mismo.

NOTICIARIO

I.—El ahorro en CAJA LABORAL POPULAR sigue su ritmo progresivo. Se han rebasado ampliamente las sumas previstas para este primer trimestre del Ejercicio.

II.—Con el natural agrado, hemos comprobado la expectación que ha venido despertando entre el vecindario, la marcha de las obras de nuestras instalaciones en Arechavaleta. Cuando estas líneas se publiquen, CAJA LABORAL POPULAR Y COOPERATIVA ANDRA-MARI serán ya dos realidades al servicio del pueblo.

III.—Han sido varios los cooperativistas que han solicitado la Libreta obsequio de CAJA LABORAL POPULAR, para sus hijos recién nacidos. Dice mucho en favor de quienes, desde el principio, así se preocupan.

IV.—ANDRA MARI aumenta todos los días el número de sus socios, según se trasluce de sus frecuentes ingresos por aportaciones.

V.—En el gráfico de la Región de nuestras Oficinas, una localidad más luce el emblema de CAJA LABORAL POPULAR: Oñate; domicilio de TALLERES ULMA, S. C. I., asociada al Servicio de Provisión Social desde el 7 de marzo. Sean bienvenidos.

VI.—Por lo que hemos podido observar, COPRECI va ha superado la fase de contratación de su maquinaria de precisión. Actualmente se ocupan de plantear sobre el papel, la minuciosa distribución de los emplazamientos.

VII.—Durante el mes de marzo han menudeado las visitas de quienes sienten curiosidad por nuestra Organización. Han sido grupos—alguno bastante nutrido—de San Sebastián, Pasaies, Placencia, Gaviria, etc.

Asimismo, durante su breve estancia en Mondragón, se han interesado personalmente por nuestros métodos los señores Gerente de la firma italiana Macchi & Lazzati, y Presidente de la Cámara de Comercio de Colonia.

"Dios Opina..."

Todo cooperativista que realmente lo sea y está de lleno metido en este movimiento, ha de estar necesariamente guiado y empujado por un elevado ideal que sea al mismo tiempo la luz que le dirija y la fuente de energía y optimismo que le ayude a vencer toda suerte de dificultades que necesariamente se le han de presentar en su trabajo de pionero.

Pero si, además, este cooperativista es cristiano y el hecho de serlo supone algo en su vida, ha de tratar de ver y conocer cuál es la opinión de Dios, si realmente existe, sobre las tareas que va llevando a cabo sobre la tierra en la que vive.

Uno de los errores más funestos y que más han contribuido al desprestigio del catolicismo en nuestros tiempos, ha sido el de considerar a Dios como separado y ajeno a las realidades de la tierra y a las obras que van los hombres realizando en el mundo.

Comprendemos fácilmente el lugar que Dios ocupa en nuestra vida religiosa; religión sin Dios, es un contrasentido y un absurdo. Tanto es así que quienes queriendo adorar, quienes sintiendo la necesidad y la tendencia innata al reconocimiento de un Ser superior, y negando la existencia del Dios que nosotros adoramos, se han creado sus ídolos (dinero, paraíso terreno, raza, política, patria...) ante los cuales puedan doblar sus rodillas.

Los cristianos (¿más inteligentes?) reconocemos, en teoría, al único y verdadero Dios, mas en nuestra vida y actividades terrenas, nos creamos otros dioses (de segunda división) a los que rendimos adoración y en cuyo campo o jurisdicción nada tiene que ver ni decir el único y verdadero Dios. De esta manera hemos creado una radical separación entre religión y vida que escandaliza a los no creyentes y acorta y achata las aspiraciones e ideales de los cristianos.

Sin embargo, Dios «opina», tiene su plan sobre las realidades de la tierra y, en concreto, sobre la acción cooperativista.

Entre los muchos aspectos por los que el hombre se diferencia del animal, existe uno al que podríamos llamar la «ley de vida». El animal adquiere su plenitud al poco tiempo de nacer y permanece estable en esta posición primera. Su ley es la estabilidad. La vocación del hombre, sin embargo, es el progreso, el desarrollo continuo, su ley es el perfeccionamiento progresivo tanto en el orden material como en el intelectual y espiritual. Dios llama al hombre hacia sí a través de un proceso continuado de perfeccionamiento y de humanización. Esta es la vocación del hombre, la voluntad de Dios, y esta es la tarea y el ideal de todo movimiento cooperativista cristiano: hacernos más hombres en el pleno sentido de la palabra y hacer más hombres a los demás a fin de que por este medio podamos todos llegar más fácilmente a la consecución de nuestro último fin: Dios.

No nos debe llegar a satisfacer el ideal egoísta de un enriquecimiento propio, ni siquiera el de enriquecer a los demás en un aspecto exclusivamente económico. El ideal cooperativista es el de hacer más hombres, y si la principal característica que distingue al hombre del animal es su cualidad de racional y libre el hacernos y hacer más hombres consistirá principalmente

en hacerlos más libres, inteligentes, más conscientes y responsables, más dominadores de la naturaleza y menos esclavos de ella. Tanto la miseria como la abundancia pueden ser formas de esclavitud cuando falta la verdadera hombría y la libertad de espíritu.

La meta de este proceso de liberación y humanización será Dios. «Todas las cosas son vuestras (dirá San Pablo), vosotros sois de Cristo y Cristo es de Dios.»

No necesitamos dioses de segunda división; no nos hace falta divinizar el cooperativismo; Dios está presente en él, con pleno derecho, cuando el movimiento es fiel a su ideal. Ideal, en definitiva, religioso, pues consiste en allanar a los hombres el camino que los conduzca a Dios a través del dominio de la naturaleza y su perfeccionamiento integral.

El hombre y, en concreto, el trabajador no es un eterno niño que haya de ser siempre llevado de la mano de sus «padres». Llegado a su mayoría de edad es él, inteligente y libre, quien es responsable de su vida y de sus acciones.

La raíz del mérito definitivo está en el inteligente uso de esta libertad... y al final del mérito está precisamente Dios.

Seguridad e Higiene

Compañeros de trabajo:

Sigamos con nuestro S. O. S. sobre los accidentes de trabajo y aceptemos con entusiasmo como nos corresponde a los cooperativistas las normas que nos apliquen para evitar, en lo posible, las desagradables sorpresas que guarda el accidente; si todos unidos trabajamos de firme, se puede asegurar que los accidentes de trabajo en las cooperativas, están destinados a sufrir las mayores derrotas y que con el tiempo prácticamente quedarán eliminados.

Esto será debido, en gran parte, a la estructura de las cooperativas, bien formadas con su programa social, en el que el primer factor es el hombre, del que hay que cuidar tanto moral, como físicamente, para lo que nuestras direcciones como cada socio en particular, coopera en la medida de lo posible para procurar desterrar este azote que llamamos accidente de trabajo.

Anteriormente ya se dió a conocer lo grave y el costo global aproximado de los accidentes de trabajo en España; ahora vamos a dar datos también aproximados de lo que cuestan estos accidentes a nuestras cooperativas.

El promedio de cada baja por accidente de trabajo contando:

- atención médica
- farmacia
- anticipos laborales 25.000,— ptas.
- prestaciones
- improductividad, etc.

Un solo día de inactividad cuesta 850 pesetas.

Por todo lo apuntado debemos estar orgullosos de pertenecer al gran movimiento social cooperativista, ya que contamos con direcciones acertadas que procuran el bienestar de todos los socios sin excepción.

Contamos con cinco buenos compañeros—los sentidos—sirvámonos de ellos y evitemos los accidentes.

¡Observa atentamente!

Descubre y evitarás el accidente de mañana.

¡Pregunta!

Si desconoces el manejo de una máquina o herramienta, antes de usarla pregunta a tu encargado y evitarás el accidente y su deterioro.

¡Obedece!

Obedece siempre las advertencias que te hagan para tu seguridad y evitarás el accidente.

Cuando tengas que reparar una máquina ten cuidado de no disparar el pedal o disparador, no sea que tú y tu compañero al poner en marcha la máquina os accidentéis.

ALCOHOLISMO

Bajo este título y sobre esta materia se han escrito infinidad de artículos, todos ellos con la sana intención de dar normas de regeneración a los alcohólicos y a la vez, exponer los perjuicios, tanto morales como materiales que ocasiona a la humanidad los habituales al uso excesivo de bebidas alcohólicas.

Se intenta, en la actualidad, aminorar todo lo más posible los accidentes producidos bajo la influencia de la embriaguez, bien por medio de campañas antialcohólicas, o dando normas y castigos severos a los infractores de las órdenes dictadas con este fin.

Donde más se acentúa el castigo de los beodos en el mundo entero (exceptuando algunas naciones) es en los códigos de circulación.

El alcoholismo es general en todas las razas humanas y sólo hay entre ellos diferencias de grado.

Uno de los fracasos más grandes antialcohólicos fué la «ley seca» en Estados Unidos, ya que en esta época es cuando existían más cantidad de embriagados a pesar de las órdenes tajantes prohibiendo el uso de bebidas alcohólicas y castigando a los infractores severamente. Otro de los fracasos en el mundo entero fué el de gravar con grandes impuestos las bebidas, pues a pesar de ellos, se siguen consumiendo en exceso.

Hay naciones que han enfocado la campaña antialcohólica suministrando a los colegiales de las escuelas tomas de leche gratuitas, para ver si de esta forma se aficionan al consumo de este líquido y no al de los licores.

Hay que hacer notar que la embriaguez no aparece más que a partir de una concentración de dos gramos por litro de sangre, pero a partir de un gramo el psiquismo está siempre modificado (euforia, temeridad, disminución del sentido crítico y de control, las reacciones psicomotrices fuertemente perturbadas, disminuído y exagerado).

Las cantidades entre uno y dos gramos por litro, han sido obtenidas en las horas que siguen a la absorción de dos tercios de litro a litro y medio de vino, según los individuos.

El alcoholismo obra de tres maneras sobre las poblaciones: Aumentando la tasa de mortalidad, la criminalidad y la alienación mental.

La mortalidad por el alcoholismo, es por diversas causas. Unas por el suicidio, otras por atropellos y choques, debido al mal estado del conductor y otras por la gran cantidad que mueren en casas de salud.

En lo que se refiere al aumento de la criminalidad por este vicio, en las estadísticas alemanas de 32.000 personas detenidas, cometieron el delito bajo la influencia del alcohol 13.000.

De las enfermedades que produce el vicio del alcohol, de todos es sabido que un tanto por ciento de los enfermos de manicomios es debido al abuso de las bebidas.

Dividen los forenses la degeneración ética del alcoholismo en tres clases.

1.^a La de sietos en los que los sentimientos siguen imperturbables o superados (alcoholismo crónico).

2.^a Los que presentan irritabilidad en el hogar, convirtiéndose en tiránicos y que en la taberna es el hombre optimista y camarada jovial.

3.^a Los que beben y sube a la superficie su alma grosera, demostrando sus malos instintos y su pésima educación.

Se han editado libros a este respecto por personas competentísimas, en los que hacen un estudio exacto de las taras y secuelas que producen en su fecundación los habituales a las bebidas.

Las bebidas alcohólicas, bien dosificadas, producen muchas veces efectos tónicos, alegría y bienestar.

Corresponsales

LIGA DE EDUCACION Y CULTURA

El día 11 de marzo organizó una nueva reunión en el IDEAL CINEMA, que fué muy concurrida.

En dicha reunión intervinieron el Director de la Escuela, don Salvador Valdés, el Director Administrativo don Francisco Beitia, y don Gregorio R. de Yurre.

El primero hizo una breve exposición sobre la protección escolar dando las recomendaciones del caso a los padres de familia. Don Francisco Beitia explicó un gráfico que se presentó a los asistentes sobre las características de la financiación de la Escuela y de sus resultados.

Don Gregorio R. de Yurre disertó sobre el interesante tema de la EDUCACION EN LA PRESENTE HORA EUROPEA con abundante información y datos sobre los diversos países europeos, destacando los objetivos que cada uno de ellos trata de conseguir.

El acto resultó del agrado del numeroso público que asistió. Asimismo, ha publicado esta entidad la Memoria correspondiente al ejercicio 1961, cuya lectura consideramos muy provechosa para todos. En las páginas de esta Memoria encontrarán los lectores amplia información sobre el desenvolvimiento de la Escuela Profesional.

Don Ignacio Maruri Larrabe, Perito Industrial Químico, con amplia experiencia práctica y después de haber trabajado en importantes empresas se ha incorporado a la plantilla de personal de la Escuela Profesional habiéndose hecho cargo de sus clases.

TALLERES ARRASATE

El día 11 de marzo celebró su asamblea anual o junta general de socios. La magnífica Memoria del ejercicio con resultados brillantes fué seguida con gran atención por todos. Se renovó la Junta Rectora y se aprobaron diversos planes, que se pondrán en ejecución sin tardar.

El día 26 del corriente han dado comienzo las obras de ampliación de su pabellón y nos consta que su Dirección tiene un ambicioso plan de expansión.

ANDRAMARI Y CAJA LABORAL EN ARECHAVALETA

El día 30 de marzo se ha inaugurado y bendecido los locales de la Cooperativa de Consumo ANDRAMARI y las oficinas de la CAJA LABORAL POPULAR en la casa número 6 de la calle Durana de Arechavaleta.

Sabemos que siguen a marchas forzadas las obras de construcción de la Cooperativa Industrial COPRECI. «Arechavaleta es un nombre que hoy evoca la imagen de un pueblo que camina, progresa y convive en una paz fecunda», como hemos leído en la convocatoria a dichos actos. «Tal vez la naturaleza nos ha condenado a no poder ser grande si por grande se entiende el número de habitantes; el valle de Léniz es estrecho para emplazamientos de masas humanas. Nuestra aspiración debemos proyectar a la conquista de otro tipo de fuerza y gloria: la que radica en la calidad moral de nuestros pobladores.»

Arechavaleta tiene ya su CAJA LABORAL POPULAR, su Cooperativa de consumo y la va a tener en breve la de producción.

Que sea bienvenido a esta familia cooperativista.

TALLERES ULMA. Oñate

El día 9 de marzo se admitió como asociado en la Caja Laboral Popular esta nueva Cooperativa, cuyos miembros disfrutarán del SERVICIO DE PROVISION SOCIAL.

Han pasado unos días entre nosotros algunos ilustres visitantes alemanes, que han tenido mucho interés en conocer la proyección futura de algunas entidades.

La estructura cooperativista les merece mucha atención, preocupados como están por los problemas sociales del futuro.

Gracias al Sahara, Europa dispondrá de una energía en cantidad ilimitada

La existencia de una prodigiosa reserva de gas natural en el subsuelo sahariano es ya una certeza: los sondeos más recientes no han hecho más que confirmar los primeros descubrimientos de Hassi-Messaoud, Hassi R' Mel, El-Gassi y Berga, en el Sahara francés.

Existe pues en la proximidad de la Europa occidental, es decir de una de las regiones más industrializadas del globo, una extraordinaria acumulación de energía y todas las cifras de la economía internacional podrían encontrarse modificadas en un plazo muy breve.

Es preciso admitir que, si el mérito de haber descubierto estos yacimientos de importancia mundial pertenece a Francia, su explotación implica problemas que no pueden ser resueltos más que a la escala de Europa, y tal vez ni siquiera a la del Mercado Común.

UNA GIGANTESCA MARMITA: LOS MILLONES DE METROS CUBICOS DE GAS ACUMULADOS EN EL SUBSUELO SAHARIANO

La riqueza del gas natural sahariano es excepcional: es, en efecto, en el caso de Hassi R'Mel, metano casi puro, directamente utilizable, no necesitando por consiguiente de un tratamiento industrial complicado y relativamente costoso como el gas sulfuroso de Lacq.

Ciertamente aún es demasiado pronto para poder dar una estimación, ni siquiera aproximativa, de las cantidades de gas natural susceptibles de ser movilizadas al servicio de la industria europea y de sus prolongaciones norteafricanas. Para el Sahara francés, las evaluaciones de las reservas varían, según los especialistas, entre 200 y 4.000 miles de millones de metros cúbicos de gas recuperable. Para sólo el yacimiento de Hassi-R'Mel se ha calculado una producción anual del orden de veinte mil millones de metros cúbicos, que representan el equivalente de 27 millones de toneladas de carbón.

Una cosa es cierta hoy en día: el gas natural sahariano existe en cantidades tales que es ya imposible considerarlo como un subproducto de la explotación petrolífera. Aquí está el primer obstáculo. Para el petróleo existe ya un mercado mundial, mientras que para el gas no hay nada de esto. El gas no constituye una energía disponible a la demanda más que a la medida en que una red permanente asegure su distribución, a un ritmo correspondiente sensiblemente al de la producción, mientras que el petróleo es una mercancía como otra cualquiera susceptible de ser almacenada y entregada, después o antes de su transformación, en no importa qué punto del «lobo».

Esta diferencia fundamental está en la base de una crisis que es probablemente una de las más graves que haya podido conocer la economía europea, desde los comienzos de la era industrial. Al problema de la «armonización» de las diversas formas de energía—carbón, energía hidráulica, petróleo—viene a superponerse ahora otro problema: el de la coordinación del petróleo y del gas.

En efecto, en las condiciones actuales, la disponibilidad de utilización por la industria europea de importantes aprovisionamientos de gas natural entraña, si no el riesgo de una reducción, por lo menos de un estancamiento de los mercados petrolíferos, sobre todo en lo que concierne a los productos «pesados». Perspectiva tanto más alarmante cuanto que, va por otra parte, la aparición del petróleo sahariano causa serias perturbaciones en el mercado mundial.

EL PROBLEMA DEL TRANSPORTE

Ciertamente las cosas están lejos de ser tan sencillas como lo suponen los no especialistas. El transporte del gas sahariano a Europa implica problemas técnicos y de inversiones que no están aún resueltos del todo.

Si la resolución del «gasducto» se ha impuesto como la más seductora, no es sin embargo la única a ser estudiada; el transporte del gas previamente

licuado por medio de barcos metaneros tiene igualmente sus partidarios; lo mismo que la transformación en el mismo lugar en energía eléctrica que sería después transportada a Europa bajo una tensión de 500.000 V.

Esta última solución parece descartada tanto por razones técnicas como económicas.

En cuanto al transporte del gas licuado a -160° , no puede concebirse más que en una escala bastante reducida. Sería preciso para ello, contar por lo menos un coste de 0,13NF por cada termia puesta en un puerto europeo. En estas condiciones, el gas licuado tendría que ser reservado para usos «nobles», como el consumo doméstico, en las regiones aún mal surtidas y ciertos usos industriales.

Se ha llegado, pues, a concluir que la única solución realmente económica es la del transporte por el gasoducto submarino. Diversos proyectos han sido estudiados, y una sociedad especial ha sido constituida al efecto. Cualquiera que sea el trazado adoptado, se estima que las inversiones necesarias para transportar 15.000 millones de metros cúbicos por año hasta los centros de consumo serán del orden de 5.000 millones de NF (62.500 millones de pesetas). Calculando su amortización en 15 años, la carga anual —incluidos los intereses (7%)— se establecería pues en 3.670.000 NF, o sea, para 20 000 millones de metros cúbicos, menos de 0,024 NF por metro cúbico (0,30 pesetas).

Parece, pues, que el precio de distribución de 0,04 NF el metro cúbico, comprendiendo las cargas de inversiones y los gastos de explotación, sea un máximo, lo mismo que el precio de 0,02 NF que representa el coste de extracción y transporte a la costa. En estas condiciones, el precio de coste del metro cúbico suministrado al usuario sería de 0,06 NF. Por otra parte, se ha manifestado que de hecho el precio final oscilará entre 7 céntimos el metro cúbico para el Sur de Francia y 10 céntimos para el Ruhr.

Se medirá todo el interés de estas entregas efectuadas a este precio, si se considera que un metro cúbico de gas representa el equivalente térmico de 1 kilo de petróleo, que cuesta por término medio 15 céntimos (impuestos no incluidos).

Estas estimaciones se encuentran por otra parte corroboradas por los precios actualmente practicados en los Estados Unidos; éstos varían entre 0,04 y 0,16 NF el metro cúbico, según se trate de usuarios industriales o de consumidores domésticos. Conviene observar que la zona que sirve el gas natural de Texas es sensiblemente comparable a la del gas sahariano en Europa occidental, en lo que concierne a las distancias de transporte, la densidad industrial, siendo, por contrario, notablemente más elevada en ciertas regiones de consumo del viejo mundo, el Ruhr especialmente, que en los Estados Unidos.

Sin embargo, en el estado actual de la demanda, las necesidades inmediatas a satisfacer no pasarían para Francia 3 a 4 mil millones de metros cúbicos, y de 2 a 4 mil millones de metros cúbicos para España. El resto debería ser exportado necesariamente hacia otros países del continente e Inglaterra. Las necesidades de Suiza, Alemania, Países Bajos, Bélgica y de los países escandinavos puede ser teóricamente evaluadas entre 7 y 15 mil millones de metros cúbicos, mientras que las necesidades británicas no serían

inferiores a 10 mil millones de metros cúbicos, y podrían aún sobrepasar los 15 mil millones.

Hay en que pensar

Para mí—decía Lili Alvarez, escritora de actualidad—el drama religioso de hoy no consiste en que seamos débiles y fallemos, que seamos pecadores, lo que después de todo es normal, sino que estemos desprovistos de «criterios» cristianos. De que no sepamos «pensar», ¡siquiera pensar!, en cristiano. Hemos hecho devoción, pero no Evangelio.

En Andalucía hace falta algo más que operación «clavel» y leemos en «Pueblo». En la Hoya de Guadix hay dos pueblos cuyos términos íntegros pertenecen a un solo propietario. Tampoco faltan pueblos en que todas las tierras se reparten entre tres o cuatro dueños, que viven fuera y no dirigen personalmente las labores. Todo esto explica que existan fincas de más de quinientas hectáreas que se cultiven mal, porque siempre dan la renta suficiente para que vivan sus dueños y éstos arriesgan menos mientras cultivan con menores gastos.

Y seguimos copiando.

«Nadie puede extrañar que los salarios sean bajos en una zona de tanto desempleo. El jornal en la Hoya de Guadix se mantiene en torno a las CINCUENTA PESETAS. El número de obreros fijos, en todas las grandes fincas de la comarca, no excede a 270. Y los niveles generales pueden deducirse de las cifras. Casi la mitad de las familias habitantes en la Hoya de Guadix han de subsistir con ingresos inferiores a las VEINTICINCO PESETAS diarias.

Para poner bien aquéllos hace falta algo más que «OPERACIONES CLAVEL».

Tenemos que convencernos que el problema de la Enseñanza para los nuestros lo tenemos que resolver nosotros. El bien situado no se preocupa de nuestros problemas.

Hay muchos que confunden a Pérez Galdós con Pérez Payá.

Fanático del fútbol. Un señor que se pasa la semana discutiendo los problemas del club y no tiene solucionados los problemas sociales de su pueblo.

De la escuela al taller, en cuya distancia media un abismo, se les hace pasar a los chicos y chicas en un brusco salto. Y su productividad es baja. a los que se trata de suplantar (hombres entre 50 y 60 años). En cambio a los 18 años la cosa no se presenta así. Es necesario que hasta los 18 años se vayan preparando y los capacitados se preparen en especializarse y en cursos teóricos.